

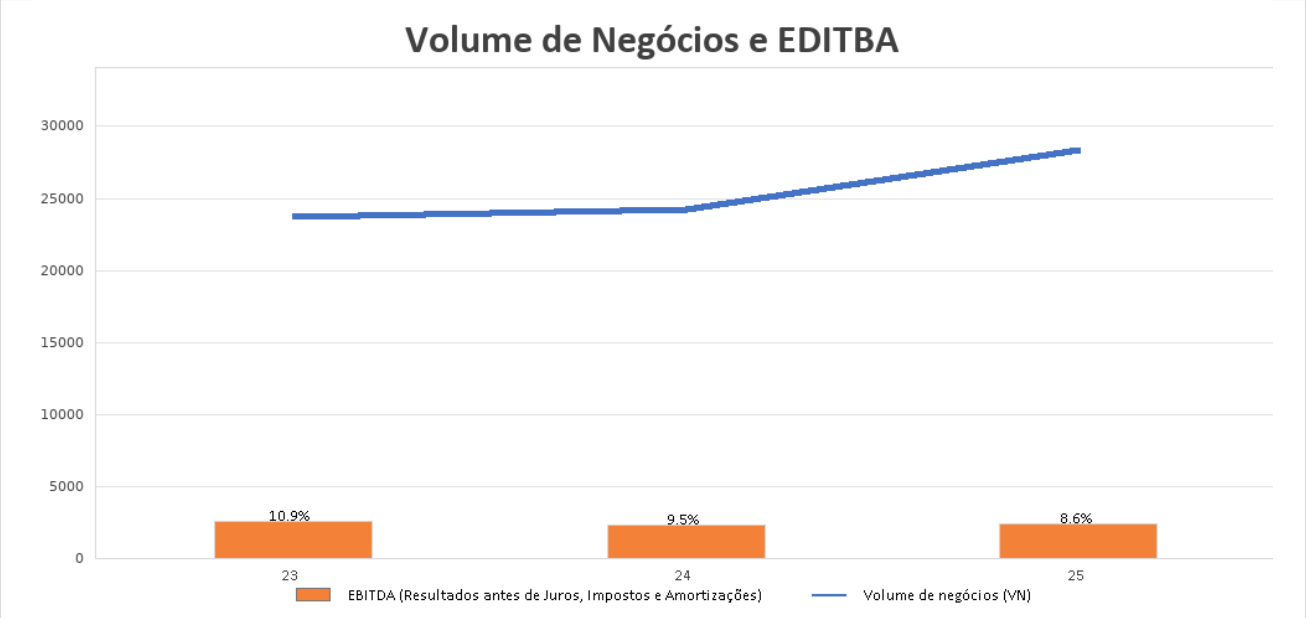
NIF:	510551890
Designação Social:	**GUM CHEMICAL SOLUTIONS, S.A.**
Sede (concelho/distrito):	CANTANHEDE (COIMBRA)
Código CAE ver. 3:	20141
Exercício fiscal (IES):	2025

Nota preliminar: as considerações apresentadas são de caracter muito geral.
Só com um conhecimento mais pormenorizado da empresa, do seu enquadramento setorial, estratégia, dimensão, idade, etc.,
se pode produzir uma análise aprofundada e personalizada.
Termos e condições disponíveis em www.scoring.pt.

510551890 **GUM CHEMICAL SOLUTIONS, S.A.**

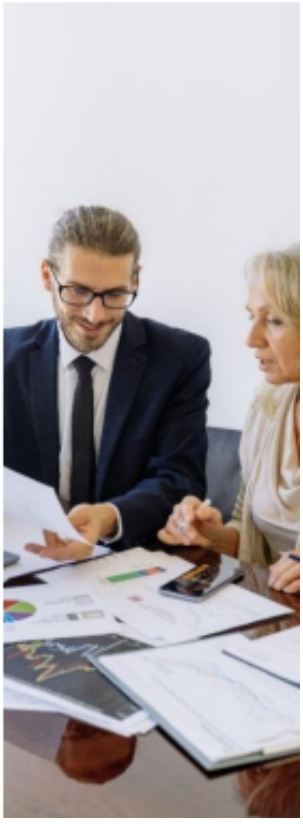
Valores monetários em milhares de Euros

Operações e Resultados	23	24	25	25vs24
Nº de trabalhadores	37	37	47	27%
Volume de negócios (VN)	23 739	24 242	28 406	17%
EBITDA (Resultados antes de Juros, Impostos e Amortizações)	2 595	2 301	2 448	6%
Resultado líquido do exercício (RL)	1 190	1 001	1 106	10%



Nota: a % refere-se à taxa da rentabilidade das vendas, medida pelo rácio Ebitda / VN.

Algumas notas sobre os indicadores e o gráfico desta página.



Dinâmica do negócio.

A evolução das vendas em 2025 foi de um bom crescimento.
Recomenda-se sempre uma análise detalhada das vendas.
Conforme os casos, podem justificar-se diversos estudos:

a. Angariação de novos clientes versus Fidelização
b. Segmentos de mercado
c. Análise por produto

Pode também ser necessário reforçar a informação que se dispõe sobre vendas e avaliar a necessidade de se investir nessa área.

Produtividade.

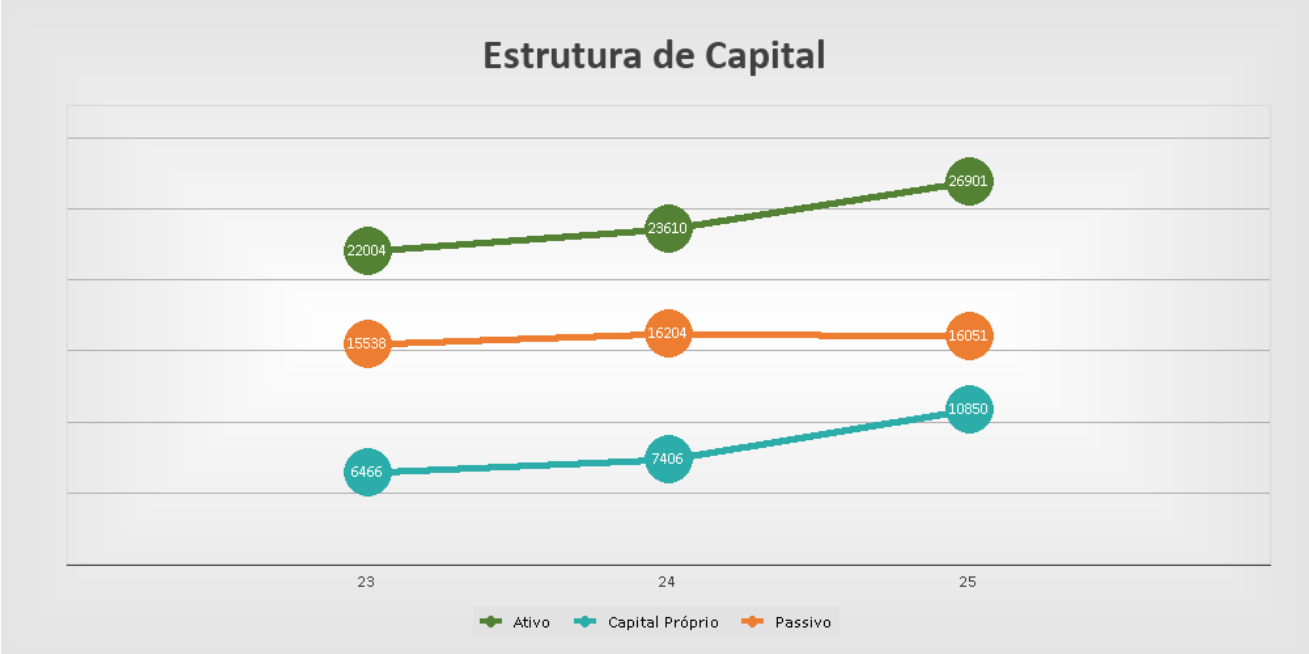
A taxa de rentabilidade das vendas é um dos principais indicadores da produtividade global da empresa. Os investidores gostam de compará-la com as taxas de outros investimentos alternativos.
Compare a produtividade com a do ano passado (neste caso foi inferior).
Procure também comparações com empresas do setor (por exemplo, recorrendo à Central de Balanços do Banco de Portugal, serviço grátis)

Também caberia aqui a análise sobre a produtividade dos recursos humanos mas que poderá não fazer sentido para muitas empresas, pelo que a deixamos em aberto.

510551890 **GUM CHEMICAL SOLUTIONS, S.A.**

Valores monetários em milhares de Euros

Estrutura de Capital	23	24	25	25vs24
Ativo	22 004	23 610	26 901	14%
Capital Próprio	6 466	7 406	10 850	47%
Passivo	15 538	16 204	16 051	-1%





O valor das empresas depende criticamente da capacidade de gerar resultados.
No entanto, é necessário assegurar que a empresa dispõe de uma situação financeira capaz de honrar os seus compromissos no curto prazo e no médio/longo prazos.

Em termos estruturais, a empresa apresenta uma autonomia financeira alta.
No curto prazo, a Liquidez Geral é positiva.



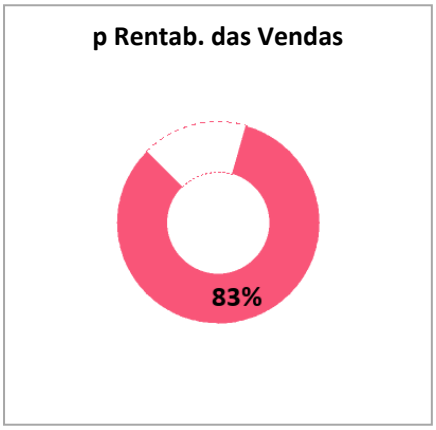
510551890 **GUM CHEMICAL SOLUTIONS, S.A.**

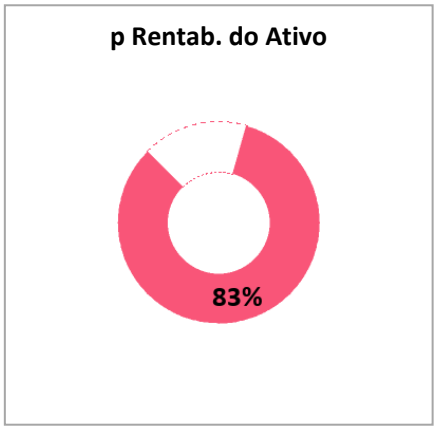
Índices de Desempenho e de Solidez financeira; Notação de Sustentabilidade	2025	Notação
Índice de Desempenho e Solidez (iDS) [Função (iD; iS; pCEF)]	80%	NS 5
Índice de Desempenho Económico (iD)	81%	
Índice de Solidez Financeira (iS)	82%	
Consistência económico-financeira (pCEF)	Elevada	
Notação SCORING	NS 5	

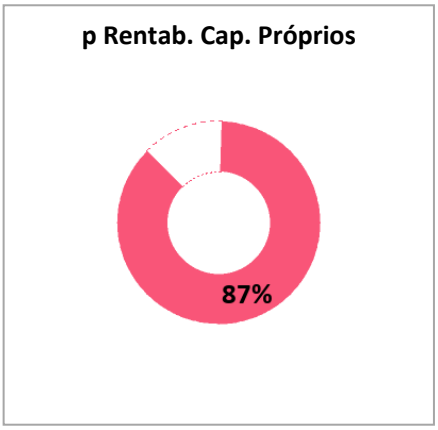
Notas: O iDS é atribuído considerando iD, iS e pCEF, resultando num valor entre 0% e 100%.
O valor do iDS determina a Notação SCORING, que se divide em 5 escalões:
0/20% = 1 (Reduzido); 20/40% = 2 (Fraco); 40/60% = 3 (Médio); 60/80% = 4 (Bom) e 80/100% = 5 (Excelente).

Rácios de gestão relacionados com o Desempenho (iD)	23	24	25	Índice25
Rentabilidade das Vendas (RTV = EBITDA/VN)	11%	9%	9%	83%
Rentabilidade do Ativo (RTA = EBITDA/ATV)	12%	10%	9%	83%
Rentabilidade dos Capitais próprios (RCP = EBITDA/CP)	40%	31%	23%	87%

Legenda: p = Percentil do rácio face ao universo das PME.

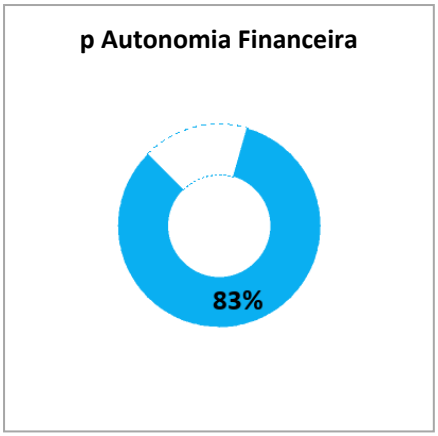


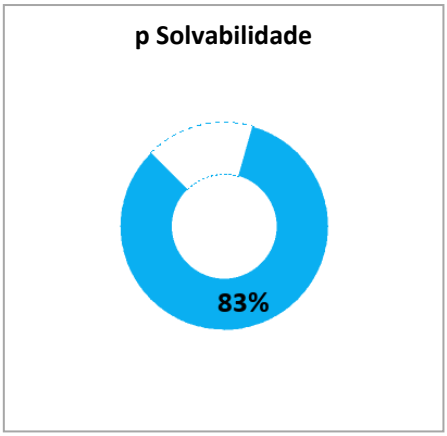


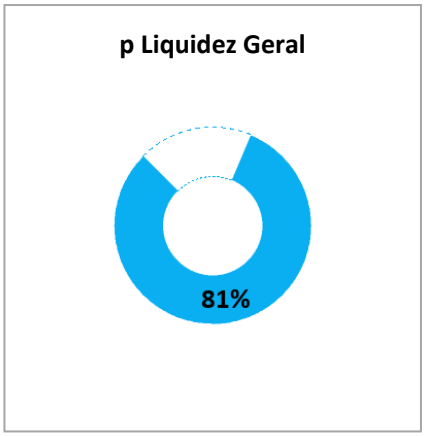


Rácios de gestão relacionados com a Solidez financeira (iS)	23	24	25	Índice25
Autonomia Financeira (AF = CP/ATV)	29%	31%	40%	83%
Solvabilidade (SOL = CP/PASS)	42%	46%	68%	83%
Liquidez Geral (LQG = ATVc/PASSc)	77%	85%	100%	81%

Legenda: p = Percentil do rácio face ao universo das PME.







GLOSSÁRIO DE TERMOS UTILIZADOS

Balanço.	
Ativo (ATV)	Conjunto de bens e direitos ao dispôr da empresa.
Passivo (PASS)	Conjunto de obrigações e dívidas da empresa.
Capital Próprio (CP)	Diferença entre Ativo e Passivo. Inclui o Capital Social.
Vertente económica.	
Volume de Negócios (VN)	Vendas e Prestação de Serviços (contas 71 e 72 do SNC).
EBITDA (RAJIAR)	Resultados antes de juros, impostos e amortizações. Normalmente designado por cash-flow.
Rentabilidade das vendas (RTV)	Avalia a rentabilidade das vendas realizadas, isto é, qual o resultado obtido pelas vendas. Podem ser utilizados diversos rácios EBITDA / VN: margem cash-flow gerado com as vendas RL / VN: rentabilidade líquida das vendas (taxa efetiva de lucro vendas)
Rentabilidade do Ativo (RTA)	Rácio entre EBITDA / ATV. Avalia rentabilidade da totalidade dos capitais investidos na empresa (sejam eles de sócios, clientes, em edifícios, etc).
Rentabilidade Capitais Próprios (RCP)	Rácio entre EBITDA / CP. Avalia a rentabilidade dos capitais investidos na empresa pelos sócios/accionistas.
Vertente financeira.	
Autonomia Financeira (ATF)	Rácio entre CP / ATV. Mede o peso dos CP no financiamento da empresa. Considera-se que para valores inferiores a 20%, pode significar dependência de capitais alheios.
Solvabilidade (SOL)	Rácio entre CP / PASS. Representa a capacidade da empresa em solver as suas dívidas. Considera-se que para valores inferiores a 25%, pode significar risco acrescido da empresa assegurar as suas dívidas.
Liquidez Geral (LQG)	Rácio entre o activo circulante (o que a empresa deve receber no prazo inferior a um ano, por exemplo faturas de clientes a receber), e o passivo circulante (o que a empresa deve pagar nesse mesmo período, como faturas de fornecedores a pagar). A empresa está em equilíbrio financeiro no curto prazo quando este rácio é superior a 100%.

